



Connecting business worldwide

A nighttime photograph of a city skyline, likely New York City, with numerous skyscrapers illuminated against a dark sky. The lights reflect on the water in the foreground. A prominent red rectangular box is overlaid on the center of the image, containing white text.

## Versnellen in export met de export voucher van RVO



EXPORTADVIES

**Wilt u de stap naar het buitenland maken, of exporteert u al jaren, maar blijven sommige landen nog steeds onbereikbaar?**

Vraag dan nu een van de RVO export vouchers aan ter waarde van € 2500 euro en zet uw bedrijf internationaal op de kaart samen met de Nederlandse Export Combinatie.



OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDAELNAMES



EXPORTADVIES



CIRCUAIRE  
ECONOMIE



BIJENKOMSTEN

# Exportondersteuning door de Nederlandse Export Combinatie

De Nederlandse Export Combinatie (NEC BV) geeft exportadvies en exportondersteuning aan ondernemers die hun internationale activiteiten willen opzetten of uitbreiden. Daarnaast organiseert de NEC diverse collectieve activiteiten als handelsmissies, beursdeelnames, Netherlands Pavilions en bijeenkomsten om de internationale handel van het Nederlandse bedrijfsleven te stimuleren.

De NEC organiseert deze collectieve activiteiten vaak in samenwerking met Ministeries, de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO), Ambassades, onze lokale partners en brancheorganisaties. Middels individuele trajecten en het Starters International Business (SIB) traject geeft de NEC tevens exportondersteuning en advies en legt zij contact met bijvoorbeeld agenten en distributeurs. Deelname aan een individueel of collectief traject rondom internationaal zakendoen, is een goede gelegenheid om internationale activiteiten naar een hoger plan te tillen.



Rijksdienst voor Ondernemend  
Nederland





## Welke RVO voucher past bij u?

Wilt u uw product in het buitenland op de markt brengen, maar heeft u net dat extra beetje hulp nodig? Of heeft u al veel export ervaring maar staan er toch nog enkele landen op uw wensenlijst? Dan is er de regeling Starters International Business (SIB) van het ministerie van Buitenlandse Zaken. De SIB-regeling helpt bedrijven die de stap willen maken naar buitenlandse markten.

### SIB Coachingsvoucher



**Durf Nu te beginnen:** Bent u een mkb-ondernemer en heeft u weinig of geen ervaring met zakendoen op buitenlandse markten? Dan is de voucher individuele coaching van de regeling Starters International Business (SIB) iets voor u: een voucher voor persoonlijke begeleiding. Kortom, droomt u al jaren van een afzetmarkt in het buitenland, maar is het er nog altijd niet van gekomen? Dan is nu het moment om te beginnen. Met deze gratis voucher bekijkt u samen met een van onze ervaren exportstrategen de mogelijkheden en risico's voor export naar het buitenland en bereidt u uw bedrijf in enkele weken voor op de buitenlandse markt die u graag wilt veroveren.

### SIB Voucher Marktentree



**En nu doorpakken:** Heeft u een nieuw of extra land gevonden waar u de beste kansen ziet voor uw product? Wilt u graag begeleiding bij het betreden van deze markt? Dan is de Voucher Marktentree van de regeling Starters International Business (SIB) iets voor u: een voucher waarin wij uw new business development werk uit handen nemen. Ons ervaren export team gaat voor u aan de slag en introduceert u op professionele wijze bij al uw leads. Zo maakt u in enkele weken tijd een vliegende start met uw internationale ambities.



OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDIENAMES



EXPORTADVIES



CIRCULAIRE  
ECONOMIE



BIJeenKOMSTEN

## WAT KRIJGT U VAN ONS?

- ✓ Export blauwdruk van uw bedrijf
- ✓ Selectie landen en marktoverzicht
- ✓ Overzicht enkele potentiële klanten
- ✓ inclusief bedrijfsprofiel
- ✓ Online concurrentie check
- ✓ Overzicht benodigheden om te kunnen exporteren en te nemen vervolgstappen
- ✓ Indicatie kostenbegroting eerste 12 maanden

# SIB Coachingsvoucher

## In 3 stappen naar een droomstart!

Om de start te maken met uw exportdroom hebben we voor deze voucher een speciale werkwijze ontwikkeld, waarin we in drie verschillende fases doeltreffend tot de kern van uw exportbehoefte komen. Zo krijgt u binnen zes weken helder inzicht en een concreet actieplan om uw buitenlandse droomstart te maken.

### 1 Export Status

Waar staat uw bedrijf en welke markt zou u graag willen veroveren? In de eerste fase kijken we naar de kern van uw onderneming. Wat zijn uw USP's? Waarin onderscheidt u zich ten opzichte van uw concurrenten en wat wilt u op de buitenlandse markt bereiken? Samen met u maken we een blauwdruk van uw behoeftes en potentiële obstakels direct inzichtelijk.

1 WEEK



### 2 Export scan

Wie zijn uw potentiële klanten? Welke landen zijn interessant en wat heeft u nodig om hier een voet aan de grond te krijgen? In deze tweede fase brengen we enkele potentiële klanten in kaart en kijken we naar de voorwaarden om in de gewenste landen succesvol te zijn. Wat in Duitsland werkt, kan in Japan of China namelijk heel anders uitpakken.

2-3 WEKEN



### 3 Export Actieplan

In de laatste fase zetten we uw ambities en de mogelijkheden om in een concreet actieplan. Wat heeft u nodig om uw export succesvol op te zetten? Welke stappen moet u daarvoor nemen, wat is een realistische planning en hoe ziet de begroting van de kosten eruit?

1-2 WEKEN





OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDAELNAMES



EXPORTADVIES



CIRCUAIRE  
ECONOMIE



BIJEENKOMSTEN

## WAT KRIJGT U VAN ONS?

- ✓ Uw bedrijfs-presentatie klaar voor Export en in de juiste taal
- ✓ Een kant en klare lead lijst vol met potentiële klanten
- ✓ Volledige introductie van uw bedrijf met propositie bij deze leads
- ✓ Een helder overzicht van de reacties van uw potentiële klanten
- ✓ Een duidelijke actielijst met vervolgstappen voor uw eigen opvolging

# SIB Voucher Marktentree

## In 6 weken tijd bij al uw leads bekend!

Dit is waar het allemaal om draait, contact met de potentiële klanten om met hen aan tafel te komen. Na de laatste voorbereidingen, waarin we uw documentatie (bedrijfspresentatie, assortimentslijst, etc.) in de juiste taal gieten, uw leadlijst maken en de punten op de 'i' zetten van de sales pitch, introduceren we uw bedrijf bij al uw potentiële klanten.

### 1 Export Voorbereidingen

Eerst denken, dan doen. Met de juiste voorbereidingen vergroten we uw kans tot succes. Belangrijk hierin is dat we samen een kwalitatieve leadlijst opstellen met potentiële klanten. Tevens stellen we samen een internationale bedrijfspresentatie (en evt. assortimentslijst) en sales pitch op, waarin uw propositie helder voor het voetlicht komt. Hier hoort ook een vragenlijst bij wat u over uw leads wilt weten. Tot slot gieten we alles in de juiste taal.

1 WEEK



### 2 Export Matchmaking

Commercieel live en het eerste contact met de potentiële klanten! Na de export voorbereidingen, richten we ons 4 weken lang op uw introductie en eerste matchmaking. De matchmaking geschiedt telefonisch en via email waarin we uw bedrijf, propositie en producten/diensten voorleggen en achterhalen we wat u over hen wilt weten plus wat er nodig is om tot een succesvolle zakelijke match met deze partijen te komen.

4 WEKEN



### 3 Export 1<sup>e</sup> Evaluatie

Na 4 weken intensieve matchmaking halen we het eerste net op. Welke partijen zijn geïnteresseerd en wat zijn de acties die u kunt ondernemen om met hen door te pakken om tot een samenwerking te komen? Wij verzorgen een helder overzicht met per lead de status, actiepunten en timing zodat u dit goed kunt overnemen en opvolgen.

1 WEEK





OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDAELNAMES



EXPORTADVIES



CIRCUAIRE  
ECONOMIE



BIJEENKOMSTEN

## SIB Coachingsvoucher Criteria

Elke mkb-onderneming kan 1 voucher eenmalig voor persoonlijke coaching aanvragen.



Uw export bedraagt niet meer dan 25% van de totale omzet van de onderneming.

OF



Uw onderneming staat niet langer dan vijf jaar ingeschreven bij de Kamer van Koophandel.

Deze voucher is volledige gratis waardoor wij deze dienst kosteloos voor u kunnen verrichten. U ontvangt na oplevering wel een btw factuur over de voucherwaarde, welke u bij uw btw aangifte weer terug krijgt.

## SIB Voucher Marktentree Criteria

Elke mkb-onderneming kan 1 voucher per 2 jaar aanvragen, en slechts één keer voor hetzelfde land.

De kosten voor deze dienst bij ons zijn € 4999,-. Hiervan krijgt u 50% vergoed waardoor uw investering slechts € 2499,- is.



De NEC is onderdeel van Export Partner, doeners in export en specialist in new business development in het buitenland.



OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDAELNAMES



EXPORTADVIES



CIRCUAIRE  
ECONOMIE



BIJEEENKOMSTEN

## Nederlandse Export Combinatie

De NEC is opgericht in 1952 door ondernemers, voor ondernemers. Vanaf de oprichting heeft de NEC netwerken opgebouwd in diverse sectoren over de hele wereld. Het team van de NEC bestaat uit ervaren en enthousiaste export adviseurs die zelf hun sporen in het internationale bedrijfsleven hebben verdiend. Door een praktische benadering en een groot netwerk heeft de NEC veel succesvolle internationale trajecten gerealiseerd.

**dopper.**

“wij vonden in het SIB traject de ideale partner om ons te helpen”

**buitendijkslaman**

“Voor ons geldt zeker dat het SIB traject meer dan de moeite waard is geweest”



“Door NEC export activiteiten doen wij nu concreet zaken in het midden Oosten”

**PUIK ART**

“Door het SIB traject met NEC zijn we in een jaar tijd export volwassen geworden”

**JAN OSKAM BV**

“De NEC is voor ons een solide, betrouwbare en toegewijde partner in export activiteiten”

**hanse staalbouw**  
... al meer dan 100 jaar!

“Door de SIB met NEC zijn onze exportactiviteiten in een stroomversnelling gekomen”



OVER DE NEC



HANDELSMISSIES



BEURSDAELNAMES



EXPORTADVIES



CIRCUAIRE  
ECONOMIE



BIJEENKOMSTEN

## Nederlandse Export Combinatie

Emmalaan 12  
3743 DK Baarn

T: 033-433 0131  
E: [info@nec.nl](mailto:info@nec.nl)  
W: [www.nec.nl](http://www.nec.nl)  
KvK 32121494

